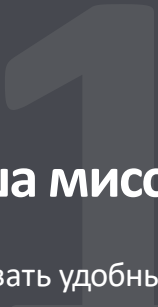




ГРУППА КОМПАНИЙ FINBRIDGE

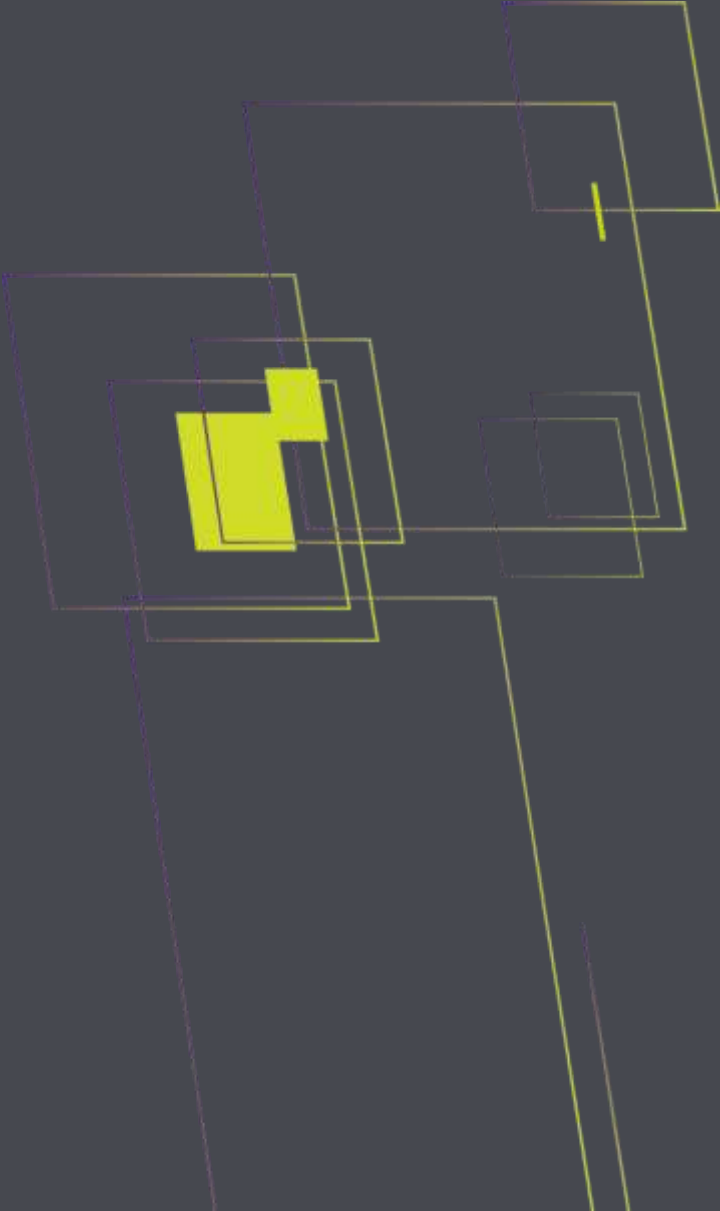
2024 год





Наша миссия:

Создавать удобные, безопасные и технологичные финансовые продукты, позволяющие пользователям - как физическим лицам, так и бизнесу - эффективно решать вопросы финансирования, платежей и управления своим капиталом.



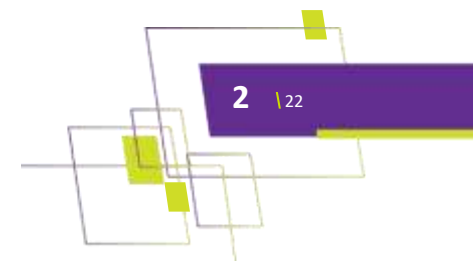
ГК Finbridge, основанная в 2011 году, является на сегодняшний день одной из ведущих финтех-групп на российском рынке и лидером по темпам роста.

Финансовая экосистема ГК Finbridge объединяет различные финтех-компании, предоставляющие финансовые продукты для физических лиц и малого бизнеса, платформу для акселерации мерчантов маркетплейсов, а также сервис онлайн-платежей, управление инвестициями.

В России наши проекты — одни из лидеров в потребительском кредитовании, страховании, collection-сегменте. По данным «Эксперт РА», крупнейшего кредитного рейтингового агентства, аккредитованного Банком России, ГК Finbridge входит в ТОП-3 на микрокредитном рынке России по объему портфеля и занимает одно из ведущих мест по темпам прироста.

За первое полугодие 2024 года Группой было выдано займов физическим лицам на сумму около 17,5 млрд рублей. Среднемесячный оборот Группы превышает 2,9 млрд рублей.

Группа является партнером крупных банков, входящих в список системно значимых банков России по данным Банка России.



2011
год

начало работы
в России

>300

офисов в России

>1 300

сотрудников
в группе

>6
млн

обслуженных
клиентов

ТОП 3

по объему портфеля в
РФ (по данным КРА)

17,5
млрд руб.

объем выдачи по Группе за
1 полугодие 2024 г.

6,2
млрд руб.

рабочий
портфель группы
за 1 полугодие
2024

>2,5
млн шт.

ежегодно
выдаваемых
кредитов

>8,5
млн шт.

ежегодно обработанных
платежей

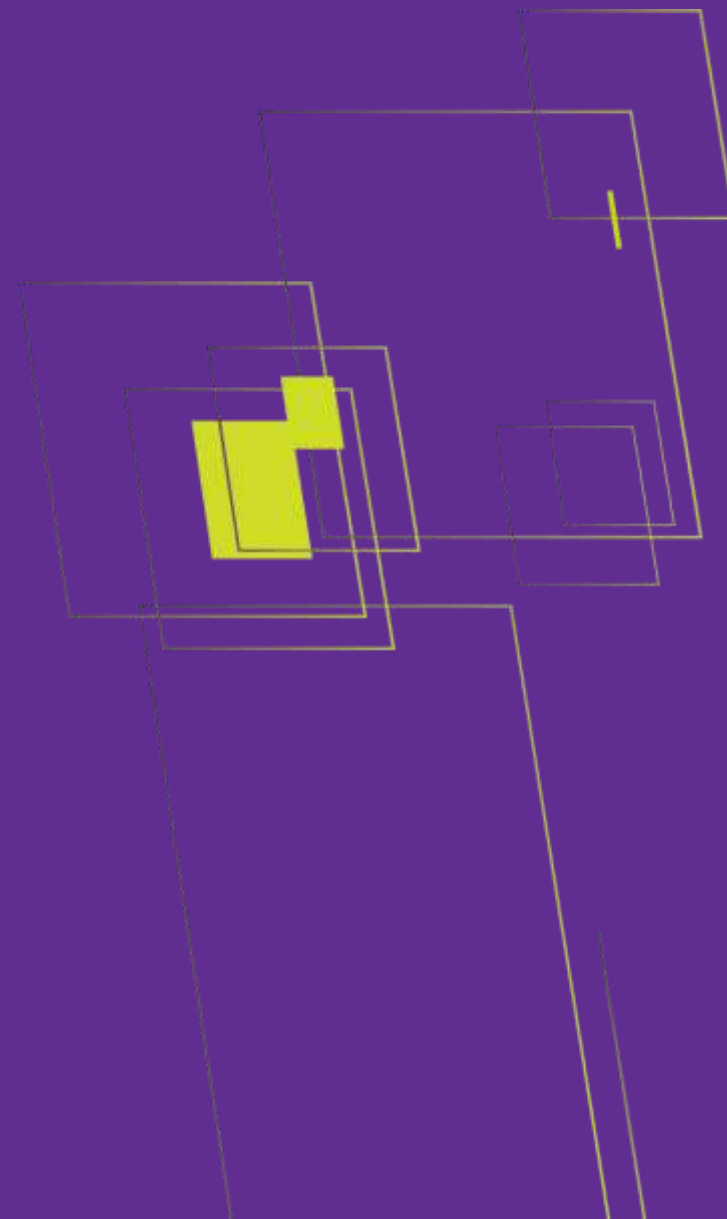
BBB-

Рейтинг
Группы










2011Старт проекта
«Деньги сразу»**2012**Активное
расширение
региональной
сети офисов**2013**Старт проекта
«OneClickMoney»**2015**Основан
«Корпоративный
университет»**2015**Основан
благотворительный
фонд «Добро сразу»**2018**Открытие
административного
офиса в Москве**2018**Объединение
проектов
«OneClickMoney»
и «Деньги сразу»**2019**Открытие первого
ЦВЗ в Москве**2021**Основан
благотворительный
фонд борьбы с
колоректальным
раком**2021**Основан
корпоративный
бизнес-акселератор**2022**В состав ГК вошла АО
СК «Двадцать
первый век»**2023**Активное развитие
коллекторского
бизнеса»**2024**Старт нового проекта
«Smarta»**2024**Получение первого
рейтинга в НКР
Уровень ВВВ-

2

О проектах



Проекты Группы:

   	Потребительское кредитование	<p>Юридическая Служба Взыскания</p>   	<p>По работе с проблемной задолженностью</p> <p>Благотворительный фонд «Добро сразу»</p> <p>Страховая компания АО «ДВАДЦАТЬ ПЕРВЫЙ ВЕК»</p> <p>Благотворительный фонд по борьбе с колоректальным раком</p>
	Лизинг смартфонов		Управление недвижимостью

«Деньги сразу»



«Деньги Сразу» — это микрофинансовая компания, предоставляющая нецелевые потребительские микрозаймы через сеть офисов обслуживания, а также через сайт и мобильные приложения. Компания работает с 2011 года. Региональная сеть объединяет 310 офисов продаж в 178 городах, 40 регионах. Штат — более 1000 сотрудников.

«Деньги Сразу» предоставляет займы физическим и юридическим лицам (ИП). Расширенная потребительская продуктовая линейка Instalment и PDL представлена 15 продуктами. Компания постоянно дополняет продуктовую линейку разнообразными предложениями, как финансовыми, так и нефинсовыми.

Объем кредитования в первом полугодии 2024 года составил — 7,89 млрд руб. (12,89 млрд по результатам 2023 года)

Активный портфель на 31.06.2024 — 3,65 млрд руб. (2,96 млрд руб. в 2023 году).

В планах компании - развивать бизнес в новых регионах, запускать новые продукты и сервисы, наращивать портфель, поддерживать качество обслуживания на высоком уровне. Задача компании — оставаться лидером на рынке, быть лучшей среди равных.

dengisrazy.ru

О проектах

OneClickMoney.ru и CashToYou.ru



Компания была открыта в 2013 году и стала первым онлайн-проектом микрофинансирования в РФ для Группы. Первый заем был выдан в июне 2013 года на заре развития онлайн кредитования в РФ. OneClickMoney — один из самых стабильно растущих проектов Группы, способный прирастать по объему кредитования и прибыли в два раза ежегодно, несмотря на внешние факторы.

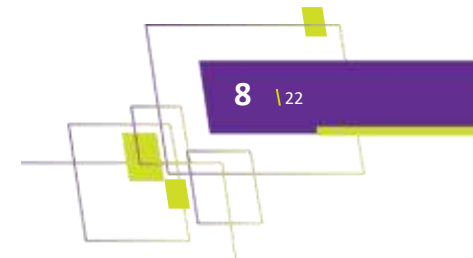
OneClickMoney.ru и CashToYou.ru в цифрах:

Объем кредитования в первом полугодии 2024 года — 9,58 млрд рублей (16,47 млрд рублей в по результатам 2023 года).

Активный непросроченный портфель на 31.06.2024 — 4,56 млрд рублей (3,83 млрд рублей в 2023 году).

Дополнительным фокусом станет развитие младшей торговой марки CashToYou, основанной в 2018 году с аналогичной концепцией с целью увеличения портфеля, объемов кредитования и прибыли.

oneclickmoney.ru, cashtoyou.ru



ООО «Профессиональная Коллекторская Организация Юридическая Служба Взыскания»

ООО «ПКО ЮСВ» была открыта 2021 году и стала стремительно развиваться. Организация занимается всем спектром коллекторских услуг: выкупом долгов, судебным взысканием, исполнительным производством. Компания сотрудничает с кредиторами и на основании переуступки прав требования (цессии) и по агентской схеме.

Главными преимуществами ПКО ЮСВ являются не только точные и технологические оценки портфеля при покупке.



Для оценки портфелей мы используем передовые скорринговые модели



Прогнозируем все возможные расходы и нескольких сценариев сбора



Высокая точность прогнозов позволяет активнее наращивать портфель



Управление рисками

- Риск-менеджмент
- Риск-процедуры
- Кибербезопасность



Аудит
ООО «АНК»



Высокие этические стандарты

- Этичные продукты
- Регулярный мониторинг качества
- Контроль за соблюдением законодательства



АО Страховая компания «Двадцать первый век»

«Двадцать первый век» — универсальная страховая компания, которая успешно работает на российском и международном рынке с 1994 года. Для физических лиц компания предлагает все виды имущественного страхования, для корпоративных клиентов — страхование предприятий строительной отрасли, грузоперевозчиков. Компания располагает сетью филиалов и отделений в крупных городах России, а также сетью пунктов продаж в приграничных регионах.

Уставный капитал составляет 302 761 тыс. руб. на 30.06.2024.

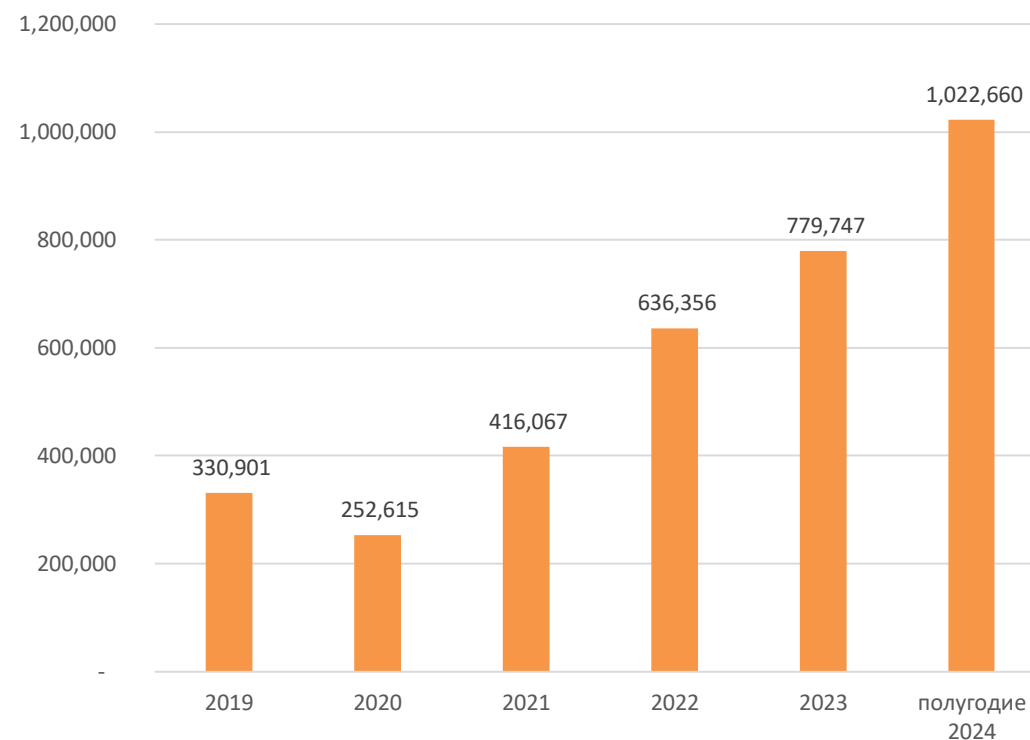
Деятельность осуществляется в соответствии с лицензиями без ограничения срока действия СЛ № 2027, ОС № 2027-03 и СИ № 2027 ЦБ РФ от 17 мая 2022 года.

За первое полугодие 2024 года Компания собрала 2 132 млн. рублей страховых премий, что на 87% превысило показатель за аналогичный период 2023 года (1 137 млн.)

Также отмечается значительный рост капитала. Собственные средства превысили 1 млрд. рублей., что позволяет Компании активно развиваться.

Чистая прибыль по итогам полугодия составила 546,8 млн рублей.

Рост капитала, тыс. руб.



3

Финансовые
показатели
МФО





Основана в 2011 году



Основное направление деятельности — выдача займов

45,2%

Доля займов в портфеле ГК



Основана в 2013 году



Основное направление деятельности — выдача займов на сайте и через мобильное приложение

38,17%

Доля займов в портфеле ГК



Основана в 2018 году



Основное направление деятельности — выдача займов на сайте и через мобильное приложение

16,63%

Доля займов в портфеле ГК

1,36 млн штук

Количество займов по ГК Finbridge
По результатам 1 пг 2024 года

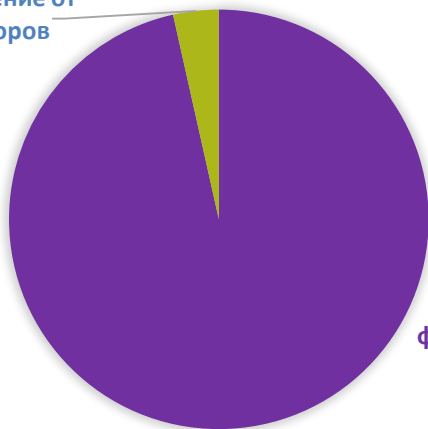
17,48 млрд рублей

Сумма займов по ГК Finbridge
По результатам 1 пг 2024 года

	1 полугодие 2019	2 полугодие 2019	1 полугодие 2020	2 полугодие 2020	1 полугодие 2021	2 полугодие 2021	1 полугодие 2022	2 полугодие 2022	1 полугодие 2023	2 полугодие 2023	1 полугодие 2024
Выдачи ГК, тыс. руб.	2 913 812	3 741 065	4 303 493	5 452 669	8 280 231	9 918 490	10 711 269	12 809 313	14 592 205	15 562 000	17 477 000
Рабочий портфель ГК, тыс. руб.	1 280 595	1 679 654	1 885 903	2 391 924	3 871 113	4 285 115	3 800 999	4 211 361	5 455 099	6 797 000	8 217 000
Активные клиенты	329 322	411 183	484 125	557 852	705 922	845 346	1 027 352	1 218 053	1 116 783	1 524 328	1 619 983
Новые клиенты	90 031	96 267	98 643	102 783	194 022	191 261	238 793	253 152	323 128	300 610	330 222

Портфель привлеченных средств

Привлечение от инвесторов
4%



финансовые институты
96%

Финансовые институты 3 600 000 000,00 ₽

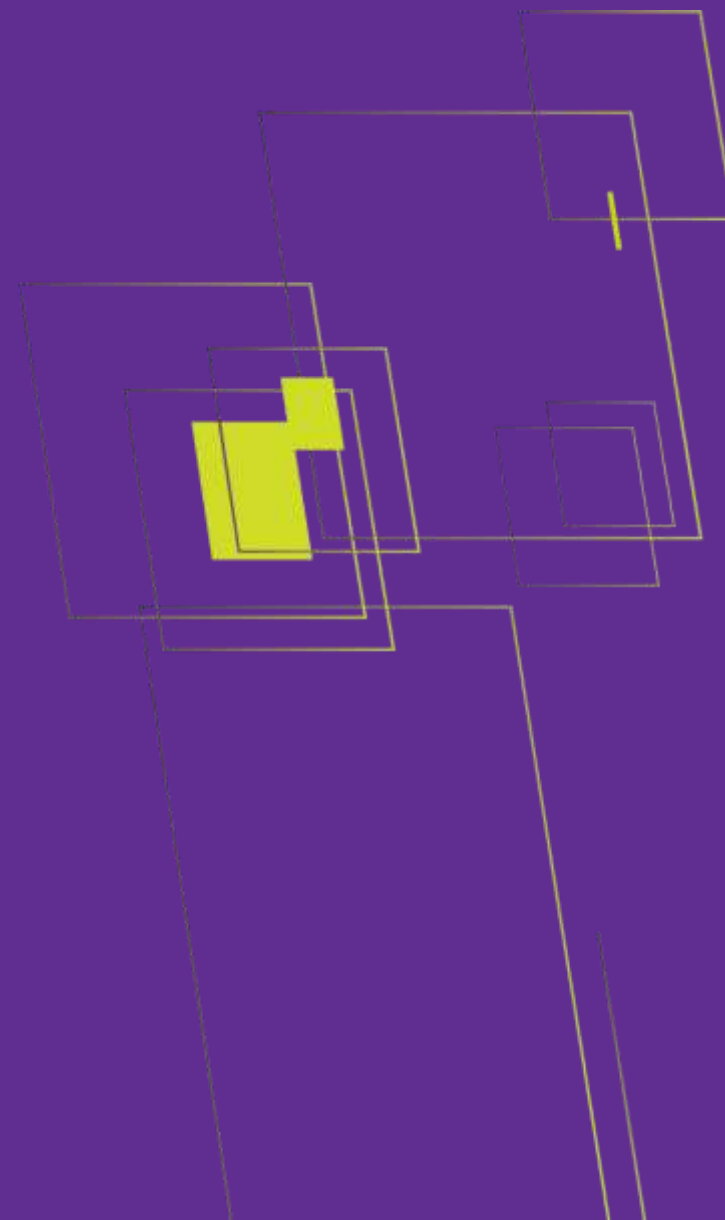
Привлечение от инвесторов 130 800 000,00 ₽

Показатели группы



4 Стратегия развития

Развитие диверсифицированного финтех-холдинга со значительной долей альтернативных продуктов, занимающего лидирующие позиции на рынках присутствия в СНГ, благодаря использованию единой технологической платформы и базы данных, а также высокой операционной эффективности



Стратегия Активов Finbridge строится вокруг масштабирования собственных бизнес-моделей, запуска новых продуктов и реализации синергий с другими Активами Холдинга




Активы Finbridge

МФО



Страхование



Лизинг смартфонов



Ключевые стратегические инициативы Активов

- Расширение продуктовой линейки, приоритизация IL
- Выход в новые, крупные и недообслуженные сегменты
- Фокус на удержании клиентов
- Внедрение CDP-решений







- Увеличение страховых сборов
- Увеличение доли немоторных видов страхования в портфеле
- Запуск новых продуктов, в т.ч. ДМС, страхование вкладов
- Получение рейтинга

- Старт продаж
- Запуск продуктов с внесением аванса за смартфон



Помимо внутренних инициатив, в стратегию каждого Актива Finbridge входит последовательный поиск и реализация синергий с другими Активами Холдинга

В дальнейшем Finbridge нацелен на масштабирование своих сильных сторон и устранение текущих ограничений за счет структурных изменений и M&A

	Текущее состояние	Дальнейшее развитие
Сильные стороны	 <p>Создание акционерной стоимости Finbridge является одним из лидеров МФО-рынка РФ с точки зрения стабильности выплат дивидендов</p>	> Рассматриваем возможность IPO и M&A для МФО-бизнеса Finbridge в среднесрочной перспективе
	 <p>Диверсифицированный портфель Активов Так, в структуру портфеля Finbridge входят Активы из 5 различных отраслей, что позволяет Холдингу добиваться внутренних синергий</p>	> Продолжаем строить новые бизнесы в сфере финтеха и за ее пределами
	 <p>Цифровизация бизнеса Активы Finbridge отличаются высоким уровнем цифровизации как внутренних процессов, так и каналов взаимодействия с клиентом</p>	> Готовимся к выводу IT-компании и агентства цифрового маркетинга на внешний рынок
Зоны развития	 <p>Высокая долговая нагрузка на клиентов МФО В связи с предстоящими ограничениями ЦБ возможен спад объемов выдач и доходности на ключевом для Finbridge рынке МФО</p>	> Готовимся к запуску нового сегмента кредитования трудовых мигрантов из стран СНГ
	 <p>Узкий перечень финансовых услуг С учетом имеющихся ограничений ЦБ для МФО-игроков, перечень финансовых услуг Finbridge уступает продуктовой линейке банков</p>	> Изучаем возможность выхода на банковский рынок
	 <p>Ограничения модели управления Корпоративный центр Finbridge активно вовлекается в управление Активами, что сдерживает темпы выхода Холдинга в новые ниши</p>	> Разработали и внедряем новую модель управления Активами с целью повышения их автономности

В рамках стратегии развития корпоративного управления Finbridge предполагается трансформация Холдинга на всех уровнях организации



Стратегические цели трансформации Finbridge



Формирование крупнейшей МФО-экосистемы на рынке РФ

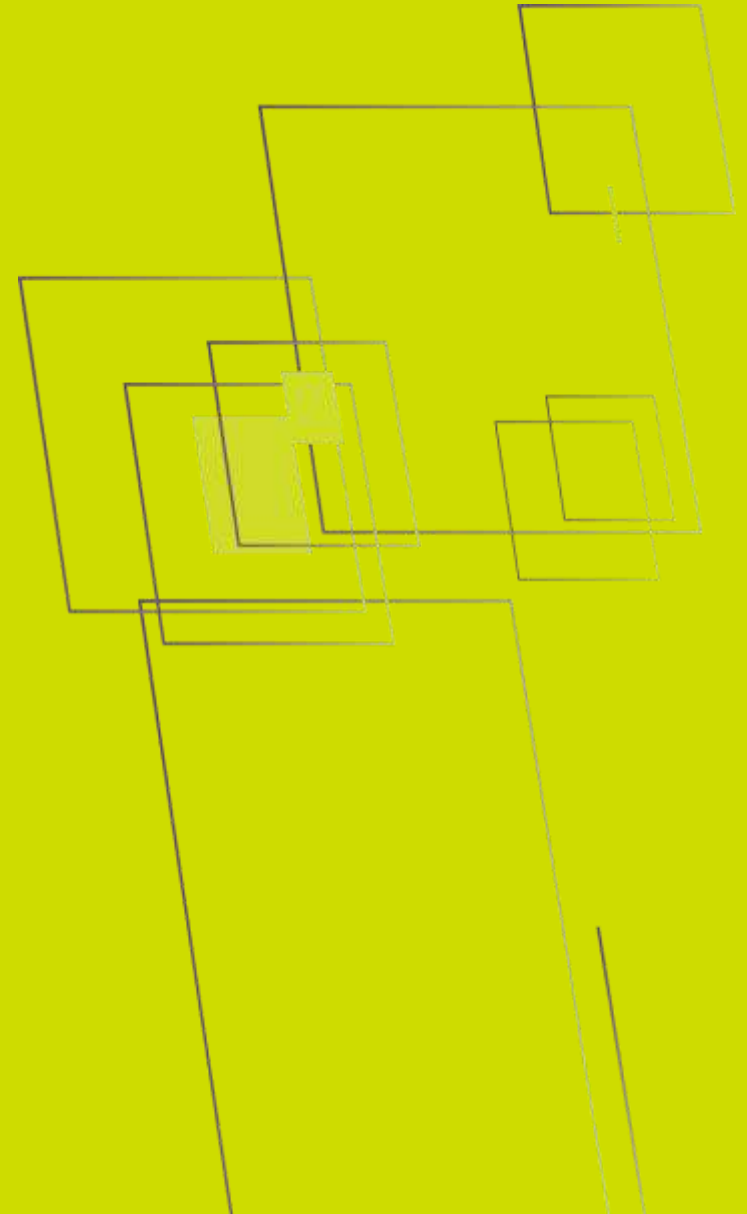


Повышение эффективности работы корпоративного центра Finbridge



Долгосрочное сохранение акционерной стоимости

5 \ Благотворительность





Благотворительность

Благотворительность занимает важное место в деятельности ГК Finbridge. Приоритетами благотворительных проектов Группы являются — помощь талантливой молодежи, поддержка и продвижение культуры и образования, защита окружающей среды, популяризация инновационных методов лечения для определенных нозологий. Благотворительные и социальные проекты реализуются как силами сотрудников Группы, так и в рамках благотворительных фондов «Добро сразу» и Фонда борьбы с колоректальным раком.

- **Благотворительный фонд «Добро сразу»** основан в 2015 году. За время работы фонда помощь была оказана более чем 7000 человек, из них около 3500 — это юные спортсмены. Поддержано свыше 70 социальных проектов, благоустроено более 50 учреждений социальной сферы.

dobrosrazy.ru

- **Фонд борьбы с колоректальным раком** создан в 2021 году и нацелен на качественное изменение всей системы мониторинга, диагностики и лечения онкологии кишечника. Более 60% больных узнают о своем состоянии на 3-4 стадии. Фонд намерен исправить ситуацию с осведомленностью об этом заболевании, популяризировать необходимость доступной ранней диагностики.

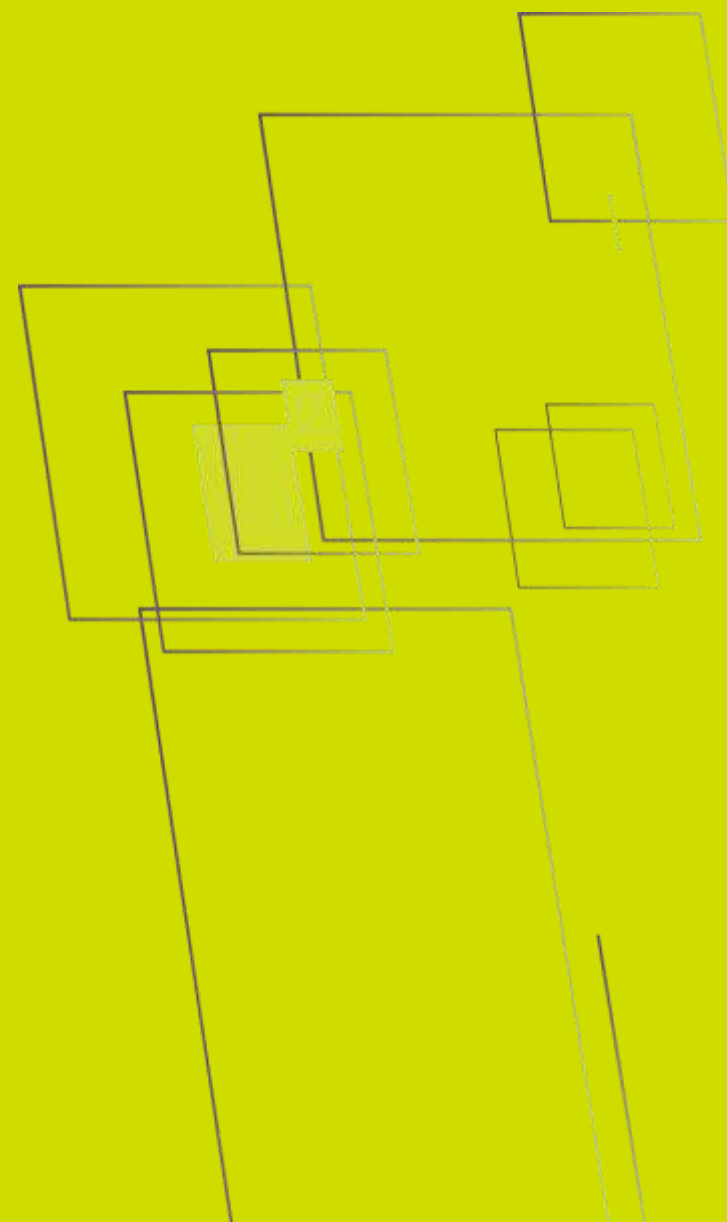
В рамках Первого конкурса Фонда Президентских Грантов Проект Фонда борьбы с онкологическими заболеваниями кишечника получил поддержку, тема Проекта - «Формирование медицинского кластера с мультидисциплинарным подходом к профилактике, ранней диагностике, лечению и реабилитации пациентов с онкологическими заболеваниями кишечника в новых субъектах РФ». Сумма гранта - 21,43 млн. рублей. Данный Проект Фонда вошел в число 30 организаций с самым крупным финансированием от ФПГ из 1 559 некоммерческих организаций России.

В 2023 году Проекты «Фонда борьбы с колоректальным раком» вошли в число значимых социальных проектов России по версии «ЯНДЕКС». Фонд получил финансовую поддержку в размере 1 800 000 рублей с целью максимального охвата информирования граждан России о проблеме колоректального рака.

fondbkr.ru

Благотворительность

Рейтинг 6



Рейтинговое агентство НКР присвоило [ООО «ФИНБРИДЖ»](#) кредитный рейтинг BBB- со стабильным прогнозом.

Факторы, определившие уровень рейтинга : BBB-

Отсутствие долга и растущие активы

- Высокая оценка финансового профиля компании прежде всего обусловлена отсутствием долга в структуре фондирования. Активы компании в 2021–2023 годах увеличились на 185%.
- Инвестиционный портфель преимущественно представлен вложениями в капитал микрофинансовых организаций, доля которых по итогам 2023 года составляла 72%. Второй по значимости актив компании (26% портфеля) — вложения в капитал АО СК «Двадцать первый век «Финбридж» поддерживает ликвидность за счёт финансовых вложений в дочерние компании. Кроме того, в качестве доступного ресурса ликвидности рассматривается возможность краткосрочного привлечения средств от связанных сторон.

Эффективный инвестиционный профиль с концентрацией на ключевом активе

- Эффективность инвестиционного портфеля компании оценивается как очень высокая. Агентство отмечает высокую концентрацию на ключевом источнике доходов, которая обуславливает значительную волатильность дивидендного потока.
- Большинство объектов инвестирования демонстрируют высокую рентабельность капитала. Недавние приобретения, а также низкорентабельные активы составляют незначительную долю инвестиционного портфеля компании по сравнению с ключевыми активами и не оказывают существенного влияния на её дивидендные доходы.

Адекватное качество управления рисками при недостаточно проработанной и подверженной изменениям стратегии

- Структура участников «Финбридж» прозрачна для агентства. НКР оценивает качество корпоративного управления и управления операционными рисками как адекватное размеру и характеру деятельности. В компании сформирован коллегиальный орган управления, подконтрольный совету директоров.
- «Финбридж» подготавливает консолидированную аудированную отчётность по МСФО на ежегодной основе. Кредитная история и платёжная дисциплина компании оцениваются положительно. Имеющиеся сделки со связанными сторонами являются, по мнению НКР, экономически обоснованными.
- Вместе с тем в оценке качества стратегического планирования НКР учитывает недостаточную проработанность стратегии компании и вероятность её значимого изменения в случае приобретения новых активов. Агентство также принимает во внимание существенные изменения в структуре активов холдинга в течение последних лет.

Оценка внешнего влияния

- НКР не учитывает вероятность экстраординарной поддержки со стороны бенефициаров. Кредитный рейтинг ООО «ФИНБРИДЖ» присвоен на уровне BBB-.ru.

7

Контакты

г. Москва, Нижний Сусальный пер., д. 5, стр. 18, БЦ «Арма»

8 (495) 790 99 39

welcome@finbridge.ru

